

THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

THACO hiện nay là doanh nghiệp chuyên về sản xuất - lắp ráp - phân phối, cung ứng dịch vụ bảo trì sửa chữa và phụ tùng ô tô: bao gồm sản xuất và kinh doanh xe thương mại (xe tải và xe bus); Sản xuất và kinh doanh xe du lịch các thương hiệu: Kia (Hàn Quốc); Mazda (Nhật Bản); Peugeot, BMW, Mini Cooper, Motorrad (Châu Âu). Hệ thống phân phối gần 100 showroom và 58 đại lý trải dài trên toàn quốc... từng bước thực hiện chiến lược phát triển THACO thành tập đoàn công nghiệp đa ngành mang tầm khu vực ASEAN.

Hiện tại, chúng tôi đang có nhu cầu phát triển đội ngũ nhân sự nên rất hân hoan chào đón những ứng viên có đạo đức tốt và trình độ chuyên môn cao tham gia và trở thành thành viên của THACO.

I. Các vị trí Tuyển dụng:

1. Chuyên viên Tư vấn Bán hàng xe Du lịch (Kia, Mazda, Peugeot)

Mô tả công việc:

- **Thị trường & marketing:**

- Nắm bắt diễn biến thị trường, nhu cầu khách hàng tại địa bàn được giao.
- Chịu trách nhiệm trực tiếp quản lý, khai thác, chăm sóc Khách hàng.
- Tham gia xây dựng kế hoạch marketing và triển khai các hoạt động Marketing đã được duyệt.
- Ứng dụng Công nghệ thông tin vào hoạt động giới thiệu sản phẩm, chăm sóc khách hàng, quản lý khách hàng.

- **Bán hàng & chăm sóc Khách hàng:**

- Phát triển khách hàng mới, chăm sóc khách hàng cũ và quản trị hiệu quả dữ liệu Khách hàng.
- Tiếp cận khách hàng để tư vấn cho khách hàng lựa chọn sản phẩm, dịch vụ hỗ trợ phù hợp
- Nhận và thực hiện hoàn thành chỉ tiêu được giao phù hợp với kinh nghiệm, năng lực bán hàng.
- Theo dõi việc thực hiện hợp đồng (Giao nhận, Tiến độ thanh toán, Công nợ, các thay đổi trong hợp đồng).

- **Đào tạo & rèn luyện:**

- Thường xuyên trao đổi kiến thức sản phẩm đang bán và sản phẩm cạnh tranh.
- Tự đào tạo, rèn luyện nâng cao kỹ năng thiết lập và duy trì mối quan hệ khách hàng, tư vấn, đàm phán, chăm sóc khách hàng, marketing, thực hiện nhuần nhuyễn các quy trình liên quan bán hàng, quản trị công việc cá nhân.

Yêu cầu:

- **Bằng cấp, chuyên môn:** Tốt nghiệp Trung cấp, Cao Đẳng các chuyên ngành: Quản trị du lịch, Kinh doanh, Marketing, Công nghệ thông tin, ...(Tuổi từ 22-28).
- **Kỹ năng:**
 - Giao tiếp tốt, đam mê lĩnh vực kinh doanh ô tô.
 - Năng động, có tố chất kinh doanh, khả năng thuyết trình, thuyết phục người khác, trung thực.
 - Khả năng làm việc độc lập, thích nghi khi tổ chức làm việc nhóm.
 - Có tinh thần phục vụ, trung thực và mục tiêu nghề nghiệp lâu dài.
 - Sử dụng tốt phần mềm MS office.
- **Ngoại ngữ:**
 - Có khả năng giao tiếp tốt tiếng Anh.

2. Chuyên viên Tư vấn Bán hàng xe Tải, Bus

Mô tả công việc:

- **Bán hàng :**

- Nắm bắt tình hình thị trường, nhu cầu khách hàng tại địa bàn được giao quản lý.

- Tiếp nhận chỉ tiêu bán xe và chủ động lập kế hoạch triển khai bán hàng, hoàn thành chỉ tiêu được giao.
 - Tìm kiếm, khai thác khách hàng mới, quản lý khách hàng tiềm năng.
 - Tiếp xúc khách hàng, tiếp nhận thông tin, tư vấn cho khách hàng lựa chọn sản phẩm phù hợp.
 - Theo dõi việc thực hiện giao dịch, hợp đồng. Cập nhập, theo dõi các giao dịch công nợ phát sinh, tiến độ thanh toán, các thay đổi trong hợp đồng và hoàn thiện hồ sơ thanh toán của khách hàng.
 - Báo cáo trực tiếp cho Trưởng nhóm/Cấp quản lý trực tiếp về hoạt động bán hàng hàng ngày, tuần, tháng.
 - Thực hiện các quy trình & tuân thủ các quy định về quản trị của Chi Nhánh.
- **Marketing :**
- Hiểu và thực hiện đúng các chương trình marketing được giao.
 - Thực hiện công tác chăm sóc khách hàng theo đúng quy trình.
- ✚ **Yêu cầu:**
- **Tốt nghiệp Trung cấp, Cao Đẳng :** chuyên ngành kỹ thuật ô tô, kinh doanh, marketing, thương mại. Tuổi 22 – 26; Yêu thích ngành nghề kinh doanh ô tô.
 - **Kinh nghiệm :** Ưu tiên ứng viên có hiểu biết trong lĩnh vực kinh doanh ô tô. Năng động, có tố chất kinh doanh, trung thực.
 - **Năng lực quản trị :**
 - Hiểu về thực hiện đúng, đầy đủ các quy định, quy trình hoạt động bán hàng tại Showroom.
 - Biết cách tác nghiệp với các phòng/bộ phận liên quan để thực hiện tốt nhiệm vụ.
 - **Kỹ năng làm việc :**
 - Có kỹ năng tốt trong giao tiếp, đàm phán và tinh thần phục vụ khách hàng.
 - Có khả năng giao tiếp căn bản tiếng Anh.
 - Ưu tiên biết sử dụng thành thạo các phần mềm ứng dụng trong công việc.

3. Chuyên viên Tín dụng

- ✚ **Mô tả công việc:**
- **Khai thác dịch vụ hỗ trợ tín dụng:**
 - Xây dựng chỉ tiêu số lượng xe trả góp, doanh số giải ngân, hoa hồng tín dụng ...
 - Triển khai kịp thời các chính sách, chương trình ưu đãi tín dụng của các ngân hàng: Lãi suất, tỷ lệ vay, phí phạt trả trước thời gian vay ...
 - Tư vấn các sản phẩm dịch vụ tín dụng, hồ sơ vay cho khách hàng để khai thác hoa hồng tín dụng.
 - **Xử lý hồ sơ vay:**
 - Thẩm định và điều tiết hồ sơ vay của khách hàng phù hợp với từng ngân hàng, tác nghiệp ngân hàng và đơn đốc để giải quyết hồ sơ vay nhanh, hiệu quả
 - Xuất hóa đơn hoa hồng tín dụng, kiểm tra đối chiếu công nợ đơn đốc thanh toán.
 - Cập nhật các nghiệp vụ phát sinh vào phần mềm Bravo.
 - **Kiểm tra, đánh giá:**
 - Đánh giá hiệu quả hợp tác các ngân hàng và đề xuất chính sách hợp tác phù hợp tại đơn vị.
 - Phân tích, đánh giá tình hình thực hiện các chỉ tiêu so với kế hoạch nhằm tham mưu ban lãnh đạo trong công tác điều hành.

✚ **Yêu cầu**

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành kinh tế , quản trị kinh doanh, tài chính kế toán, ngân hàng...
- Ưu tiên có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực tín dụng, hoặc kinh doanh ô tô.
- Am hiểu nghiệp vụ tín dụng ngân hàng.
- Có khả năng đàm phán các điều kiện tín dụng với đối tác.
- Có khả năng tư duy logic, phân tích tổng hợp.
- Sử dụng thành thạo tiếng Anh trong giao tiếp theo yêu cầu công việc.

- Am hiểu luật, chuẩn mực, chính sách liên quan đến lĩnh vực Tài chính Kế toán và thuế.

4. Chuyên viên Bảo hiểm



Mô tả công việc:

- **Khai thác dịch vụ Đại lý bảo hiểm:**
 - Xây dựng chỉ tiêu khai thác bảo hiểm bao gồm bán mới và tái tục: Số lượng xe bán bảo hiểm, hoa hồng bảo hiểm cho từng loại hình bảo hiểm (bảo hiểm vật chất, bảo hiểm TNDS).
 - Tư vấn khách hàng các chính sách, gói dịch vụ bảo hiểm để giúp khách hàng nhanh chóng lựa chọn đơn vị bảo hiểm phù hợp.
- **Xử lý về nghiệp vụ bảo hiểm:**
 - Viết án chỉ bảo hiểm và hoàn thiện các thủ tục để bảo hiểm xe cho khách hàng theo nội dung hợp đồng hợp tác.
 - Xuất hóa đơn hoa hồng bảo hiểm, kiểm tra đối chiếu công nợ đơn đốc thanh toán.
 - Cập nhật các nghiệp vụ phát sinh vào phần mềm Bravo.
- **Kiểm tra, đánh giá:**
 - Đánh giá hiệu quả hợp tác với đối tác và đề xuất chính sách hợp tác phù hợp tại đơn vị.
 - Phân tích, đánh giá tình hình thực hiện các chỉ tiêu so với kế hoạch nhằm tham mưu ban lãnh đạo trong công tác điều hành.



Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành kinh tế, quản trị kinh doanh, tài chính kế toán, ngân hàng...
- Ưu tiên có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực bảo hiểm, hoặc kinh doanh ô tô.
- Hiểu biết cơ bản về hoạt động kinh doanh xe và dịch vụ phụ tùng.
- Có khả năng đàm phán, xử lý sự vụ phát sinh thuộc mảng bảo hiểm.
- Thành thạo tin học văn phòng, giỏi excel, có khả năng giao tiếp ngoại ngữ.
- Có khả năng làm việc nhóm, giao tiếp, tác nghiệp.

5. Kỹ thuật viên Máy gầm điện



Mô tả công việc:

- Thực hiện tất cả các công việc sửa chữa, đấu nối điện, động cơ ô tô, các hệ thống điện, điện tử theo yêu cầu của tổ trưởng trên lệnh sửa chữa.
- Đảm bảo chất lượng, tiến độ bảo dưỡng, sửa chữa, sản xuất.
- Thực hiện đúng theo quy trình thông qua bảng kế hoạch xưởng và nội dung yêu cầu.
- Chủ động kiểm tra yêu cầu khi nhận vật tư, lên phương án sản xuất, thay thế vật tư.
- Chịu trách nhiệm trước xưởng dịch vụ về chất lượng các sản phẩm đã thực hiện.
- Thông báo cho tổ trưởng và Tư vấn Dịch vụ tất cả các phát sinh trong quá trình sửa chữa.
- Đảm bảo an toàn lao động khi làm việc, vệ sinh nhà xưởng và khu vực sản xuất.
- Bảo quản các máy móc, dụng cụ đồ nghề theo đúng định kỳ, thực hiện và duy trì 5S tại xưởng.



Yêu cầu:

- **Trình độ, chuyên môn:** Tốt nghiệp trung cấp trở lên chuyên ngành kỹ thuật/sửa chữa ô tô, cơ khí động lực.
- **Kinh nghiệm :** Ưu tiên có kinh nghiệm sửa chữa ô tô làm việc tại các xưởng Dịch vụ / Garage.
- **Năng lực quản trị :**
 - Nắm vững quy trình dịch vụ sửa chữa. Thực hiện công việc cẩn thận, có ý thức bảo quản tài sản của khách hàng.
 - Bảo trì, bảo dưỡng Công cụ Dụng cụ, Ý thức cao vệ sinh 5S.
- **Kỹ năng :**
 - Khả năng độc lập sửa chữa/đại tu cụm chi tiết hoặc các chi tiết trên xe.
 - Ưu tiên có GPLX đầu B2 trở lên.
- **Tiếng Anh :** Khả năng đọc hiểu tài liệu chuyên ngành bằng tiếng Anh.

6. Kỹ thuật viên Đồng Sơn

Mô tả công việc:

- Thực hiện công việc gò – hàn, sơn theo phân công của tổ trưởng.
- Đảm bảo chất lượng, tiến độ bảo dưỡng, bảo trì theo kế hoạch.
- Thực hiện đúng theo quy trình thông qua bảng kế hoạch xưởng và nội dung yêu cầu.
- Chủ động kiểm tra yêu cầu khi nhận vật tư, lên phương án sản xuất, thay thế vật tư.
- Chịu trách nhiệm trước xưởng dịch vụ về chất lượng các sản phẩm đã thực hiện.
- Thông báo cho tổ trưởng và TVDV tất cả các phát sinh trong quá trình bảo dưỡng.
- Đảm bảo an toàn lao động khi làm việc, vệ sinh nhà xưởng và khu vực sản xuất.
- Bảo quản các máy móc, dụng cụ đồ nghề theo đúng định kỳ, thực hiện và duy trì 5S tại xưởng

Yêu cầu:

- **Trình độ, chuyên môn :** Tốt nghiệp tối thiểu 12/12 hoặc sơ cấp nghề.
 - Kinh nghiệm :
 - Có kinh nghiệm sửa chữa thân vỏ xe.
 - Có kinh nghiệm gò thân vỏ nhôm xe ô tô.
 - Có kinh nghiệm sơn xe ô tô. Có khả năng sơn lót và sơn được những màu chính thông thường
- **Năng lực quản trị :**
 - Thực hiện công việc cẩn thận, có ý thức bảo quản tài sản của khách hàng.
 - Bảo trì, bảo dưỡng Công cụ Dụng cụ, Ý thức cao vệ sinh 5S.
- **Kỹ năng:**
 - Khả năng sử dụng thuần thục các thiết bị chuyên dụng sửa chữa thân vỏ xe, xử lý được các hư hỏng thân vỏ xe.
 - Có khả năng sửa chữa độc lập các xe bị hư hỏng nhẹ.
 - Khả năng pha các màu sơn thông dụng, nắm vững các công đoạn trong quy trình sơn.
 - Ưu tiên biết lái xe Ô tô (GPLX đầu B2).

II. Cách ứng tuyển và địa điểm làm việc:

-  **Địa điểm làm việc:** Các Chi nhánh, Showroom của Thaco trên toàn quốc (*chi tiết xem tại: <http://thacogroup.vn/vi/Gioi-thieu/he-thong-showroom-oto/>*)

Cách thức ứng tuyển:

- **Nộp hồ sơ online theo hướng dẫn sau:**
 - **B1:** Tải đơn ứng tuyển tại địa chỉ <http://tuyendung.thaco.com.vn/tuyen-dung>
 - **B2:** Điền đầy đủ thông tin vào mẫu đơn ứng tuyển trên và gửi về địa chỉ mail: tuyendungkvn@thaco.com.vn
- (**Lưu ý:** tiêu đề email ghi không dấu theo cú pháp: [Nơi làm việc] - [Chức danh ứng tuyển] - [Họ tên ứng viên]. Ví dụ: HCM - TVBH xe DL - Tran Van A)

-  **Thông tin Tuyển dụng của Thaco luôn cập nhật và làm mới tại:**

- **Website:** <http://tuyendung.thaco.com.vn/>
- **Fanpage:** <https://www.facebook.com/ThacoCareers/>



THACO TRÂN TRỌNG CẢM ƠN